Sentinel LEAP

Notizie utili sui diritti e la protezione delle licenze

Q4 2014

Sentinel Cloud 3.5

L'ultima release di Sentinel Cloud offre nuove funzionalità, maggiore flessibilità e supporto di siti ospitati. Possibilità di distribuzione migliorata e controllo sugli eventuali di attacchi dalla licenza e della gestione della cache.

RIPASSA DI PIÙ

Sentinel Envelope per Android

Siamo lieti di presentarvi l'ultima aggiunta al portafoglio di prodotti Sentinel: Sentinel Envelope per Android, un file wrapper che fa risparmiare protezione di per applicazioni Java sviluppate per piattaforma Android.

RIPASSA DI PIÙ

Sentinel RMS 8.6

La soluzione robusta di enforcement e gestione delle licenze per sistemi embedded e industriali. L'ultima release consente di distribuire una stanza e isolata per ogni singolo tenant del license manager.

RIPASSA DI PIÙ

Connettiti con noi

+39 035 0465000

Sentinel Newsletter - Gestione Licensing ed Entitlement e Novità Sulla Protezione Software — Q4 2014

NOTIZIE DEL SETTORE

PAGINA INIZIALE

Spiegazione sulla trasformazione del licensing del software

Nel suo articolo pubblicato nella rivista Better Software Technewit, Oriskanwith Mundipak, Business Development Manager di SafeNet, spiega come il modello di licensing del software sta per presentare la maniera attraverso la quale viene sviluppato il software e i clienti acquistati che sono alla base della commercializzazione del software. "La rapida adozione e implementazione del cloud computing è probabilmente l'unica forza tecnologica più distruttiva di questo millennio", spiega Oriskanwith. "Il cloud, insieme ai progressi della tecnologia mobile e dei dispositivi Internet of Things, promette di cambiare per sempre il modello con cui le persone interagiscono con i computer e con le applicazioni create.Una volta all'interno dell'industria del software, comporterà mutamenti e metodologie di sviluppo, la consegna del software, i nuovi modelli di business e le aspettative dei clienti. Ma da ciò che ciò ha trasformato a sua volta il modo in cui le aziende monetizzano le loro offerte di licensing e migrano ai mercato con le loro soluzioni software. E mercato delle applicazioni software è più affollato che mai. Per praticamente tutte le app software disponibili in commercio, la tendenza è di consentire l'utilizzo delle versioni su un'ampia gamma di piattaforme ed è il licensing. Esso è facile accedere a molti utenti e ha una versione software-as-a-service. I fornitori di software stanno cercando di sfruttare non solo ogni possibile opportunità di monetizzare i loro prodotti, ma anche di aumentare la loro agilità, come anche dei modi per espandersi su nuovi mercati. La prossima generazione di monetizzazione del software non è limitata alla protezione e al licensing. Esso è basato sulla capacità e sull'utilizzo di nuove modelli di business," ware even devices have the ability to communicate with an external device and with each other.

La strategia di monetizzazione dell software consente nuovi modelli di business? Apre la strada verso nuove mercati? Scarica l'ultimo numero della rivista Better Software per leggere l'articolo completo di Oriskanwith sull'evoluzione del licensing del software e ottenere informazioni su il dopo alla base della trasformazione del settore.

EVENTI

Sentinel Newsletter - Gestione Licensing ed Entitlement e Novità Sulla Protezione Software — Q4 2014

EVENTI

NOTIZIE DEL SETTORE

LicensingLive! Riassunto del 2014

Quest'anno è l'anno ovvero LicensingLive! si è svolta alla fine di ottobre ed è stato decisivo per la nostra rete campo del licensing e degli entitlement nel settore della monetizzazione del software. Ci hanno detto Lee Ary Konrady (IDC), Jeff Kaplan (THINKstrategies) e l'opinionista Ray Wang (Constellation Research) e sono stati presentati i risultati di un sondaggio di Sentinel Towers Watson, Nexpipe e HID (Consolidation Research) e molto altro.

- Opportunità di guadagno grazie alle principali tendenze nei campi di licensing e del packaging del software
- Tendenze di applicazioni nell'IoT
- L'economia della condivisione, abbinando ciò che gli end user desiderano e ciò che consente di incrementare i ricavi
- Casi di studio reali: sfide e soluzioni

L'evento si è chiuso con una lavola rotonda moderata da Rhianna Collier, Vice President Software Division, SIIA.

Per visualizzare le presentazioni e ottenere ulteriori informazioni sugli eventi dell'anno precedente, visitare il sito Web LicensingLive!

Live Webcast -Quali è il modello di licenza giusto per la tua azienda?

L'ultimo evento webinar trimestrale 'Check all'experto' di Sailenet ha trattato il tema di discussione "Qual è il modello di licenza giusto per la sua azienda?" con la partecipazione di Duncan Jones VP, Principal Analyst di Forrester Research Inc. e Dave Dalton, Principal Consultant di SafeNet.

Fai clic qui per visualizzare la sessione registrata ed ottenere informazioni su:

- Prezzo e valore percepito
- L'importanza di capire COSA desideri incorporare
- Pro e contro dei vari modelli di prezzo
- Dati di riferimento utili del software come base per il modello desiderato
- Casi di studio reali

Ask the Esperto di SafeNet è una serie di webcast trimestrale che presenta le nuove tendenze nel campo della gestione di licenze, diritti d'uso e spazio di protezione.

Per accedere alla sessione precedente su *The Internet of Things: Un rischio per la sicurezza o un'opportunità di monetizzazione?* Fai clic qui.

PRODOTTI IN EVIDENZA

Sentinel Newsletter - Gestione Licensing ed Entitlement e Novità Sulla Protezione Software — Q4 2014

PRODOTTI IN EVIDENZA

EVENTI

Sentinel EMS 3.0, l'ultima release del sistema di gestione di entitlement di SafeNet, con funzionalità nuove e migliorate!

Sentinel EMS è una soluzione basata sul Web che fornisce ai produttori di software uno strumento centralizzato per tutte le funzioni di gestione di licenze ed entitlement, un'interfaccia semplice inoltre ai sistemi back-office e una serie di funzioni avanzate di raccolta di dati e generazione di report. Queste funzionalità consentono ai clienti di migliorare le operazioni aziendali, migliorando in tal modo l'esperienza dell'utente finale e massimizzando la redditività. Sentinel EMS può essere installato in sede on premise o su servizi Managed Application Hosting Services, per una migliore distribuzione, affidabilità e sicurezza.

L'ultima release di Sentinel EMS include numerose nuove funzionalità e miglioramenti, tra cui:

- Miglioramenti della gestione licenze per Channel Partner: miglioramenti dei Channel Partner in EMS 3.0 consentono il supporto di Channel Partner più sofisticati per gli utenti finali e ai channel partner di integrare ed eseguire operazioni sull'server, invece di affidarsi a prodotti del mercato.
- Licensed Cloud – via che EMS supporta le licenze cloud, i produttori di software possono amministrare e controllare sia gli entitlement on-premise che nel cloud dallo stesso sistema di gestione di entitlement.
- Servizi Web ESD – ora i produttori di software possono automatizzare la definizione di contenuto scaricabile in EMS utilizzando i nuovi servizi Web, evitando errori manuali e migliorando l'efficienza di distribuzione del software.

Fare clic qui per ottenere ulteriori informazioni su Sentinel EMS oppure contattare un rivenditore per maggiori informazioni o Sentinel EMS 3.0.

È ora disponibile Sentinel LDK 7.2, il nuovo sistema di protezione del software, gestione di licenze ed entitlement!

Sentinel LDK fornisce agli sviluppatori di software una soluzione di monetizzazione del software completa e immediatamente disponibile che consente loro di proteggere il loro software e di semplificare i processi operativi, migliorando al tempo stesso l'esperienza dell'utente finale.

Sentinel LDK 7.2 offre le seguenti nuove funzionalità:

- Ortologi virtuali CV Cloud – Vi Clock consente di utilizzare chiavi Sentinel HL, comprese quelle senza orologio fisico in tempo reale, Sentinel LDK, per supportare il licensing a tempo. Ora, per la prima volta, potete offrire ai vostri clienti licenze a tempo con chiavi Max, Pro, Net, Drive e Time!
- VM Live Migration – ora potete commercializzare ai vostri clienti di continuare a usare il software ininterrottamente anche quando la macchina virtuale che ospita il software viene migrata tra diverse macchine fisiche.

Fare clic qui per ottenere ulteriori informazioni su Sentinel LDK o scaricare la versione più recente ora!

FATTORE DI SUCCESSO

Sentinel Newsletter - Gestione Licensing ed Entitlement e Novità Sulla Protezione Software — Q4 2014

FATTORE DI SUCCESSO

PRODOTTI IN EVIDENZA

Il vostro successo è il nostro successo

Il compito fondamentale delle nostra azienda consiste nell'assistere e identificare e implementare una strategia di monetizzazione del software che ottimizzi il ritorno degli investimenti dalla vostra offerta di software. Per consentirvi di trovare la soluzione o la strategia più idonea alle vostre esigenze, creiamo varie risorse informative e didattiche, come guide tecniche sull'implementazione, opuscoli e webinar interattivi! Chiedi agli esperti o vérifie pager sulle tendenze del settore, ecc. Queste risorse sono utili per i produttori di software? Trovi interessante il loro contenuto? Credi che possiamo essere migliorare?

Compila questo sondaggio di 5 domande e inviaci e inoltre una risorsa sicuro faccia bene a cosa vorresti ricevere gratuitamente! La prima 50 persone che completeranno il sondaggio riceveranno automaticamente una tessera regalo di $ 20.

NOVITÀ DALL'AZIENDA

Sentinel Newsletter - Gestione Licensing ed Entitlement e Novità Sulla Protezione Software — Q4 2014

NOVITÀ DALL'AZIENDA

FATTORE DI SUCCESSO

Notizie su SafeNet

Sia che stiate cercando soluzioni di monetizzazione del software nell'era di Internet of Things o dati analitici dei clienti per una migliore redditività, SafeNet ha una soluzione e l'innovazione is sul fatt'ultimo trimestre, SafeNet è stata citata in numerose pubblicazioni online sui Web:

Monetizzazione del software e conformità: dei cloud sono elementi fondamentali

"Entrano due argomenti molto dibattuti nel campo della sicurezza software e della monetizzazione e si dà il caso che ruotano la stessa terminologia anche se non si applicano esattamente alle stesse cose. [...]

La monetizzazione del software 2.0 dà la svolta agli sviluppatori?

"In qualità di fornitore di soluzioni di monetizzazione delle modalità meccanizzate e delle macrore che avvengono nel mondo dello sviluppo di applicazioni software, Computer Weekly Developer hotwork ha parlato di soluzioni per monetizzare che migliorano i processi correnti, piuttosto che sostituirli e di occupa della economica che offrivano nuovi modi di lavorare", ha scritto...".

La protezione della proprietà intellettuale è una battaglia continua

"La battaglia contro la proteine software va avanti da anni e non dà segni di rallentamento. Con l'aumento della posta in gioco, il settore creativo dell'economia del Regno Unito continua ad aver bisogno di protezione..."

Privacy Statement | Terms & Conditions of Sale | SafeNet Italy SRL (Unipersonale) (BG), Italy. Tel: +39 035 0465000
© 2014 SafeNet Inc. All rights reserved. | Use of this website signifies your agreement to the Terms of Use.