Sentinel LEAP

Notizie utili sui diritti e la protezione delle licenze

Q2 2014

Questa versione di Sentinel EMS include nuove caratteristiche quali il concurrency, la divisione delle licenze per gruppi e il supporto per reseller e server Web ospitati.

SCOPRI DI PIÙ »

La nostra principale soluzione di monetizzazione del software è migliorata! La versione più recente di Sentinel LDK consente di assegnare a ogni funzione software o parte del codice una chiave di attivazione univoca.

SCOPRI DI PIÙ »

Hai avuto la possibilità di valutare la nuova generazione Sentinel HL di SafeNet? Clona vai esperienza?

SCOPRI DI PIÙ »

+39 035 0400000

Privacy Statement | Terms & Conditions of Sale SafeNet Italy SRL | Gruppodata 2012, Italy
Tel: +39 035 0400000 © 2014 SafeNet Inc. All rights reserved. | Use of this website signifies your agreement to the Terms of Use.

PRIMA PAGINA

Ritieni che la gestione delle licenze cloud non facesse per te? Ripensaci.

Sentinel CLOUD LICENSING

In 2011, abbiamo annunciato l'introduzione di Sentinel Cloud Services nel nostro portafoglio di prodotti servizi. Sentinel Cloud Services è stato il primo e unico sistema di gestione di licenze ed entitlement a supportare sia le licenze locali sia quelle cloud. Oggi siamo lieti di annunciare l'aggiunta di nuove funzioni per le applicazioni hosted non-Web (Saas). Oggi siamo lieti di annunciare l'aggiunta di Sentinel Cloud Licensing, la nostra soluzione cloud per i produttori di software tradizionale installato in sede. Sorprendente, lo sai, vero sono - ma in questo caso sono anche molto entusiasta. Ecco perché: Sentinel Cloud Licensing aiuta le aziende a gestire i diritti e i limiti delle licenze per i software installati in sede e fornisce non-SaaS. Inoltre, ti facilita per quelle funzioni Cloud Licensing anche le attività di distribuzione delle soluzioni software.

Sentinel Cloud Licensing consente di:

- **Raccogliere dati sull'uso del software** – I dati raccolti consentono di prendere decisioni strategiche e sviluppare prodotti più idonei alle esigenze dei clienti. Inoltre, l'accesso ai dati consente di identificare le opportunità di upsell e cross-sell, aumentando così le entrate.
- **Aggiornare modifiche e aggiornamenti alle licenze in tempo reale** – La possibilità di aggiornare modifiche e aggiornamenti alle licenze in tempo reale consente di ridurre il numero di chiamate ai supporti tecnici per problemi di licenza.
- **Offrire licenze flessibili** – Sentinel Cloud Licensing consente di offrire licenze commerciali ai clienti. Inoltre, è disponibile un'ampia gamma di licenze tra cui scegliere, ad esempio: a tempo, a consumo, a noleggio, a pagamento per utilizzo, a pacchetto e a funzionalità. Con questa versione, è anche possibile modificare i diritti utente di un software da desktop, laptop, tablet, smartphone o altri dispositivi. Inoltre, è possibile modificare i diritti utente da un dispositivo a un altro. Infine, è anche possibile trasferire le licenze da un utente a un altro. Ovviamente, tutte queste funzionalità sono disponibili anche in modalità offline.

Ora è stata due volte lavoro integrazioni dell'architettura!

Provate a diventare un client Sentinel Cloud Licensing? Pronto ad aiutarvi la tua versione di prova gratuita? Visita oggi stesso la nostra pagina di Sentinel Cloud!

NOVITÀ DAL SETTORE

Privacy Statement | Terms & Conditions of Sale SafeNet Italy SRL | Gruppodata 2012, Italy
Tel: +39 035 0400000 © 2014 SafeNet Inc. All rights reserved. | Use of this website signifies your agreement to the Terms of Use.

NOVITÀ DALL'AZIENDA

Cloud Licensing – L'evoluzione della gestione di licenze

Presentazione di Enrique Hurcades – Direttore del reparto strategie e sviluppo aziendale per il portafoglio Cloud Licensing di SafeNet

Descrivi il tuo ruolo alla SafeNet e la sua area di competenza.

Sono direttore del reparto strategie e sviluppo aziendale del portafoglio Cloud Licensing di SafeNet. In questo ruolo mi occupo della strategia Go To Market e della crescita sul mercato per i servizi cloud Sentinel e Sentinel Cloud Licensing. Lavoro nel mercato cloud, SaaS, Business Intelligence e Analytics da molti anni, quindi sono entusiasta di poter applicare la mia esperienza a questo settore.

Cos'è che ha fatto nascere il Sua interesse per la gestione delle licenze cloud?

Sono sempre stato un appassionato di sport ed ho quindi ingoiato molti libri. Prima di scrivere il romanzo in un mercato affollato, prendono in considerazione ogni aspetto del processo aziendale per attrezzarsi in modo adeguato. Ho letto molti libri sulla gestione delle licenze e sulla monetizzazione del software e ho partecipato a molte conferenze sull'argomento. Ho avuto la fortuna di avere un esperto negli argomenti che volevo trattare e di poter scrivere il mio romanzo.

Perché la gestione delle licenze cloud sta diventando un argomento molto dibattuto nell'industria del software?

Il mercato del software è sottoposto a continua evoluzione. La struttura di costruzione del software sono mutevoli. I clienti desiderano consumare in base alle loro funzionalità preferite, ai tempi di utilizzo preferiti e semplicemente in base alle loro esigenze personali.

Inoltre, stiamo assistendo a un cambiamento fondamentale per quanto riguarda il modo in cui le applicazioni vengono fornite a gente. La soluzione di licenza è stata studiata principalmente per macchine (degli end-user) eseguite sulla piattaforma delle applicazioni "software-as-a-service" (SaaS). Ora, con l'avvento del cloud, le applicazioni vengono fornite come servizi. Ciò significa che la gente non sa più dove risiedono le applicazioni, ma anche i modelli di gestione delle licenze che monetizzano correttamente le applicazioni SaaS.

Quali sono le principali sfide che i produttori di software incontrano in fornitori di software di delivery cataloghi di servizi e modelli aziendali, mentre si dispongono consentirà di servizio, contributo Cadenceconcepts aperti e misurare l'uso dei servizi. Questo modello di licenza consente di gestire potenziale applicazione fornita su qualsiasi dispositivo, sia esso basato su cloud o meno.

Il cloud ha il potenziale di offrire una vera differenziazione e innovazione per i fornitori di software che desiderano sfruttare i vantaggi di un'ampia portata. I fornitori di software che comprendono la necessità di licenze accesso in tempo reale ai clienti, mediante a disposizione delle analisi che ci aiutano a creare prodotti che soddisfano meglio le esigenze dei clienti ed espliciti e mercati precedentemente non studiati.

Ma vedo anche/vedo/ne ne consegue diventi

1.Trasformazione aziendale. La gestione delle licenze cloud ha la capacità di trasformare il modello di "core business" e aprire immediatamente nuove strade per l'incremento dei ricavi. Utilizzando il cloud, i fornitori possono offrire diverse modalità di prezzo, oltre ad una quarta quasi sua consumo, per pay-it-as-you-go, a noleggio, a consumo e a pacchetto.

2.Integrazione Internet. Il cloud ha trasformato il software in accessibile a tutti e ovunque e consente ai clienti di ricevere solo ciò che serve, quando serve, minimizzi automaticamente, aggiornare e attivare funzionalità e modelli di tempo nelle e usare il tempo reale. I fornitori in varie una gestione di licenze cloud non devono preoccuparsi più degli ambienti virtualizzati. Il cloud consente di rilevare automaticamente macchine virtualizzate e macchine fisiche, rispettando le loro licenze e fornendo un'esperienza utente senza interruzioni.

Quali soluzioni di gestione delle licenze cloud offre SafeNet?

SafeNet Sentinel Cloud Licensing offre i vantaggi di un'ampia consegna di cloud ai suoi fornitori e alle sfide che per i servizi forniti nei cloud con un'unica piattaforma basata sulla cloud. La soluzione fornisce prezzi basati sull'effettivo uso e consente agli utenti finali di accedere alle applicazioni ovunque e in qualsiasi momento. Inoltre, consentendo ai clienti di pagare di più quanto non ne fanno consulta. La gestione di licenze basata sul cloud consente di offrire anche funzionalità che sono state da anni dei membri/ruoli, ma che non erano state in precedenza di elaborazione per soddisfare le richieste degli utenti di prezzi più allineate a ciò che è effettivo per loro.

La gestione delle licenze cloud di Sentinel Cloud offre due soluzioni:

Sentinel Cloud Services. Si tratta di un'offerta cloud completa. Il componente di gestione degli entitlement e configurazione della gestione delle licenze di Sentinel Cloud Services (disponibile dal cloud di un vero modello SaaS). I clienti che forniscono il proprio software installato in locale e nel cloud possono utilizzare questa soluzione per gestire entrambi i modelli di distribuzione. Inoltre, l'impronta, l' e-assistenza e il supporto per più versioni del software sono servizi compresi/inclusi/supporto.

Sentinel Cloud Licensing. Questa soluzione, l'implementazione e la gestione delle licenze cloud. Sentinel Cloud Licensing è stata progettata per i produttori di software tradizionale. Questa soluzione è stata progettata per i produttori di software tradizionale. Questa soluzione è stata progettata per i produttori di software tradizionale installato in sede e fornisce non-SaaS. Inoltre, il fornitore di software può gestire anche la distribuzione delle soluzioni software.

Gestione di licenze Sentinel Cloud. In questa soluzione, l'implementazione e la gestione delle licenze cloud. Sentinel Cloud Licensing è stata progettata per i produttori di software tradizionale. Questa soluzione è stata progettata per i produttori di software tradizionale installato in sede e fornisce non-SaaS. Inoltre, il fornitore di software può gestire anche la distribuzione delle soluzioni software.

Sentinel Cloud Licensing. Questa soluzione, l'implementazione e la gestione delle licenze cloud. Sentinel Cloud Licensing è stata progettata per i produttori di software tradizionale. Questa soluzione è stata progettata per i produttori di software tradizionale installato in sede e fornisce non-SaaS. Inoltre, il fornitore di software può gestire anche la distribuzione delle soluzioni software.

Quali sono gli elementi chiave della soluzione cloud offerta da SafeNet?

Sentinel Cloud Licensing è stata progettata per i produttori di software tradizionale. Questa soluzione è stata progettata per i produttori di software tradizionale installato in sede e fornisce non-SaaS. Inoltre, il fornitore di software può gestire anche la distribuzione delle soluzioni software.