SENTINEL SOFTWARE MONETIZATION SOLUTIONS

Sentinel Customer Community | LicensingLive Blog | Software Monetization Product Information

ACTUALITÉS D'ENTREPRISE | ACTUALITÉS D'INDUSTRIE | ÉVÉNEMENTS | SORTIES DE PRODUITS | FACTEUR DE SUCCÈS

Sentinel LEAP
Bonnes nouvelles pour votre Gestion et votre Protection des droits de licence
Q2 2014

Cette version d'EMS apporte de nouvelles fonctions comme le téléchargement, le partage et le transfert des droits, une plus grande facilité d'utilisation et des Services Web plus performants ?

PLUS D'INFOS

Notre solution vedette de monétisation de logiciels est encore meilleure ! La version la plus récente de Sentinel LDK vous permet de distribuer des licences de votre logiciel, à partir du Cloud

PLUS D'INFOS

Avez-vous eu la possibilité d'évaluer Sentinel HL, la nouvelle génération de clés matérielles de SafeNet ? Qu'attendez-vous ?

PLUS D'INFOS

+33 1 41 37 70 30

PAGE D'ACCUEIL

Sentinel CLOUD LICENSING

Vous pensiez que la distribution de licences par le Cloud n'était pas pour vous ? Détrompez-vous.

En 2011, nous avons annoncé l'introduction de - Sentinel Cloud Services à notre portefeuille de produits et services. Sentinel Cloud Services a été le premier et unique système de gestion des licences de logiciels et d'habilitation assuré depuis le Cloud. Il s'est avéré être une solution complète de monétisation de logiciels pour les applications dans le Cloud (SaaS).

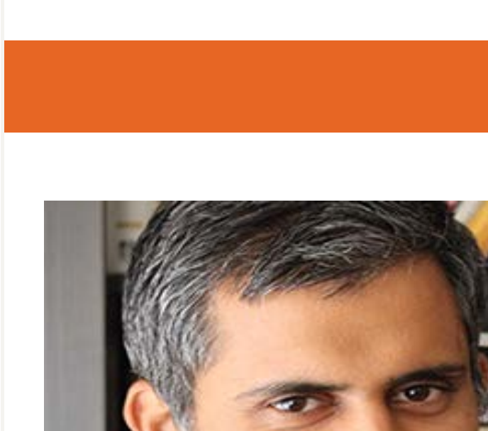
Aujourd'hui, nous avons le plaisir de vous annoncer - Sentinel Cloud Licensing, notre solution cloud destinée aux éditeurs de logiciels sur site. Oui, vous avez bien lu : désormais, pour la première fois vous pouvez bénéficier des avantages de la distribution de licences par le Cloud même si vous ne fournissez par d'applications SaaS. Mieux encore, vous et vos utilisateurs finaux pourrez utiliser Sentinel Cloud Licensing même si certains déploiements sont déconnectés d'Internet.

- **Collecter des données sur l'utilisation de vos logiciels** : Ces données vous aident à orienter vos décisions stratégiques et à développer des produits qui correspondent mieux aux besoins de vos clients. En outre, elles vous permettent d'élargir vos modèles commerciaux par une tarification basée sur la consommation.
- **Apporter en temps réel des modifications et des mises à jour de licences** : La possibilité de modifier en temps réel les licences vous donne le contrôle total sur vos logiciels, et permet à vos clients d'acheter instantanément davantage de fonctionnalités, de produits et de licences ! .
- **Autoriser l'accès à vos logiciels par n'importe quel appareil** Grâce aux licences connectées au Cloud, un fournisseur de logiciels sur site, tel que vous, n'a plus besoin d'associer une licence à une seule machine. Avec Sentinel LDK Cloud Licensing, vous avez toute la souplesse voulue pour associer une licence à un utilisateur donné. Vous pouvez ainsi autoriser cet utilisateur à accéder à votre logiciel depuis un ordinateur de bureau ou portable tablette, smartphone ou n'importe quel autre dispositif. À tout moment. Partout. Tout appareil. Enfin, une solution qui élimine le verrouillage!

Prêt à découvrir Sentinel Cloud Licensing plus en détails ? Prêt à démarrer votre essai gratuit ?Consultez dès aujourd'hui notre page Sentinel Cloud !

ACTUALITÉS D'INDUSTRIE

ACTUALITÉS D'ENTREPRISE



Distribution de licences par le Cloud : l'évolution de la distribution de licences

Entretien avec Omkar Munipalle, directeur du département stratégie et développement de licences dans le Cloud - chez SafeNet .

Présentez-nous votre rôle chez SafeNet et votre domaine de compétences.

Je suis le directeur du département stratégie et développement chez Safenet , responsable de l'activité licences dans le Cloud. Je suis donc en charge de la stratégie de commercialisation ainsi que de sa conduite pour les services et la distribution de licences Sentinel dans le Cloud. Je travaille dans le secteur du Cloud, du SaaS, de la Business Intelligence et de l'analytique depuis de nombreuses années, et je dispose d'une expertise sectorielle très spécifique dans les appareils hautes technologies, aéronautiques et médicaux.

Qu'est-ce qui vous a intéressé dans la distribution de licences par le Cloud ?

Je suis un défenseur du Cloud dès sa première heure. Sur un marché où il est toujours plus difficile de se faire une place, les entreprises examinent tous les aspects de leurs processus pour les optimiser et en retirer un avantage concurrentiel. La distribution de licences par le Cloud apporte énormément d'avantages dans le contexte d'une transformation d'une entreprise traditionnelle. C'est cette capacité à avoir un impact significatif qui m'a attiré.

Pourquoi la distribution de licences par le Cloud intéresse-t-elle autant le secteur des logiciels ?

Le marché du logiciel est en constante évolution, tout comme les pratiques d'utilisation des logiciels.

Les utilisateurs veulent consommer en fonction de leurs fonctionnalités favorites, du temps d'utilisation préféré ou en fonction de leurs propres besoins.

Nous constatons aussi un changement fondamental dans la fourniture et la maintenance des applications. Les solutions sur site sont progressivement remplacées par des applications SaaS (Software-as-a-service). Les éditeurs de logiciels sont donc confrontés à la difficulté d'adapter leurs offres dans le Cloud et dans un environnement virtuel, - incluant les ressources et les technologies mais aussi les modèles de distribution de licences, qui permettent de monétiser les applications SaaS de manière appropriée.

Une bonne solution de distribution de licences via le Cloud permet aux éditeurs de logiciels de définir des catalogues de services et des modèles commerciaux, de proposer des accords de service, de contrôler l'authentification des utilisateurs et de mesurer l'utilisation du service. Ce type de solution doit aussi pouvoir gérer n'importe quelle application (dans le Cloud ou non) quel que soit l'appareil utilisé.

L'un des principaux avantages de la distribution de licences via le Cloud, aussi bien pour les utilisateurs finaux que pour les éditeurs, réside dans les capacités de self-service et d'automatisation. Les utilisateurs peuvent modifier leurs préférences d'un seul clic dans l'interface web, et les fournisseurs en sont informés immédiatement. Le contrôle à distance simplifie et accélère la fourniture de licences, les mises à jour, les renouvellements et les annulations. Les solutions de distribution de licences via le Cloud peuvent automatiser les processus de back-end pour améliorer l'efficacité opérationnelle, et les utilisateurs obtiennent leurs applications comme ils le veulent, plus rapidement.

Dans quels cas la distribution de licences via le Cloud est-elle idéale ?

Les logiciels Cloud devraient augmenter de manière exponentielle. Tous les éditeurs devraient donc envisager cette solution si ce n'est pas déjà fait.

La distribution de licences via le Cloud est idéale pour ceux qui fournissent déjà leur logiciel en SaaS, mais aussi pour les fournisseurs sur site qui comprennent que l'ajout de ce type de fourniture à leur offre traditionnelle améliorera leur couverture de marché.

Le Cloud peut être pour les éditeurs de logiciels une réelle opportunité d'innover et de se différencier. Ce mode de distribution de licences s'adresse aussi aux éditeurs qui comprennent la nécessité d'avoir accès en temps réel aux données d'utilisation du client, afin de créer des produits mieux adaptés aux besoins et de s'attaquer à de nouveaux marchés jusque la inexploités.

Les avantages sont de trois ordres :

1.Transformation commerciale : La distribution de licences via le Cloud peut transformer votre modèle commercial principal et ouvrir immédiatement de nouvelles opportunités de revenus. En utilisant le Cloud, les éditeurs peuvent proposer différents modèles de tarification : paiement à la consommation, pré-paiement, post-paiement ou abonnement.

2.Avantages opérationnels : Le Cloud permet aux éditeurs de logiciels d'avertir à l'avance le client du statut de sa licence, du renouvellement automatique, de la mise à niveau ou de l'activation automatique des fonctionnalités ou des modules, en temps réel ou quasi réel. Les éditeurs de logiciels sur site qui adoptent un modèle de distribution de licences via le Cloud n'ont plus à se soucier des environnements virtualisés. Le Cloud facilite un suivi exact des licences dans un environnement virtuel, évitant ainsi toute perte de revenu ou interruption de service.

3.Meilleure satisfaction du client : La distribution de licences via le Cloud améliore considérablement le ressenti du client, au niveau des contraintes (en éliminant lescles USB matérielles) et de l'utilisation, en permettant l'achat de fonctionnalités à la carte. L'accès à l'application est plus facile et plus efficace.

Quelles sont les solutions de distribution de licences via le Cloud que propose SafeNet ?

SafeNet Sentinel Cloud Licensing apporte les avantages. d'une licence de Cloud pour les logiciels sur site et des services de cloud livrés avec une seule plate-forme de back-office. La solution propose des tarifications à l'utilisation et de nouveaux modèles commerciaux pour les applications sur site, permettant aux clients de payer en fonction de leur croissance. La distribution de licences en fonction de la consommation est basée sur l'utilisation de fonctions ou sur la quantité de données stockées, de données de transaction et du temps de traitement, pour répondre aux clients qui veulent des tarifs mieux calqués sur leur utilisation du logiciel.

La distribution de licences via le Cloud avec Sentinel Cloud repose sur deux solutions :

Sentinel Cloud services : Une offre complète qui associe la gestion des habilitations avec la distribution de licences (mise en application) via le Cloud selon un véritable modèle SaaS multi-client. Elle s'adresse aux éditeurs qui fournissent leur logiciel sur site ou par le Cloud. Le déploiement est beaucoup plus rapide, l'informatique n'a pas à intervenir et les mises à jour se font dans le Cloud, sans aucune gêne pour l'utilisateur.

Distribution de licences Sentinel Cloud : Dans cette solution, la mise en application ou la distribution de licence se fait dans le Cloud. Le composant de gestion des habilitations peut être le LDK sur site. Les clients peuvent ainsi gérer leurs licences en combinant des modèles de distribution de licences dans le Cloud, matériels (dongles) ou logiciels. Je suis certain que les clients pourront gérer leurs clients indépendamment du mécanisme de fourniture de logiciels utilisé et de la mise en application la plus adaptée à ce segment.

Pouvez-vous nous présenter quelques nouveautés de l'offre SafeNet de distribution de licences via le Cloud ?

Les prochains mois vont voir arriver de très nombreuses nouvelles fonctionnalités, mais celle qui m'intéresse le plus permet à Sentinel Cloud de fonctionner sur un réseau isolé, sans connexion Internet. Elle nous permettra de couvrir tous les cas d'utilisation de nos clients, quels que soient le scénario et le lieu de déploiement.

Consultez dès aujourd'hui notre page Sentinel Cloud

ÉVÉNEMENTS

ACTUALITÉS D'INDUSTRIE

CLOUD WORLD FORUM

Venez nous voir au salon annuel Cloud World Forum, à Londres au Royaume-Uni !

SafeNet sera un sponsor actif du prochain salon Cloud World Forum, la plus grande manifestation en région EMEA dans le domaine du Cloud. Ce sixième salon annuel se déroule dans 12 salles de conférence dans lesquelles interviendront des utilisateurs du Cloud : pendant deux jours, plus de 300 intervenants de multinationales, PME, administrations, spécialistes Internet, organismes de réglementation et analystes s'exprimeront lors de présentations, d'ateliers pratiques, de sessions de brainstorming et de démonstrations en direct (http://cloudwf.com/about/). Des experts SafeNet de la monétisation de logiciels s'exprimeront sur la mesure de l'utilisation du logiciel et sur la tarification en fonction de la consommation. Si vous êtes éditeur de logiciels et cherchez des méthodes de packaging plus efficaces, ainsi qu' à conclure de nouveaux contrats et à introduire de nouveaux modèles de tarification, inscrivez-vous dès maintenant et venez nous voir les 17 et 18 juin à l'Olympia National Hall de Londres au Royaume Uni.

PARLEZ aux Experts

Webcast : tout sur l'utilisation des modèles commerciaux basés sur l'utilisation

Dans notre récente webcast « Ask the Experts », nous avons étudié les modèles commerciaux basés sur l'utilisation, et les avantages qu'ils peuvent vous apporter.

Regardez ce webcast afin de savoir :

- Comment les éditeurs de logiciels utilisent les licences cloud afin d'obtenir des informations sur l'usage
- Comment utiliser les licences cloud pour des applications 100% cloud mais aussi sur site
- Ce que sont les « licences en connexion au Cloud » et leur intérêt à mesurer l'usage

Que vous soyez un fournisseur de SaaS cherchant comment mieux packager son service et proposer de nombreux modèles de tarification, ou bien un éditeur de logiciels sur site qui veut tirer parti des licences cloud pour mieux servir ses clients, ce webcast est pour vous.

COUP DE PROJECTEUR SUR LES PRODUITS

EVENEMENTS

Nouvelles fonctionnalités améliorées dans la toute dernière version du système de gestion de licences et droits de SafeNet - Sentinel LDK 7.1.

Sentinel LDK propose aux éditeurs de logiciels une solution de monétisation complète et prête à l'emploi, qui leur permet de protéger leurs logiciels et de simplifier les processus opérationnels, tout en améliorant l'expérience des utilisateurs. Sentinel LDK apporte aux éditeurs de logiciels les avantages suivants :

- Protection contre la copie de logiciels et de la propriété intellectuelle **:** optimisez la rentabilité en empêchant l'utilisation non autorisée et la distribution illégale des logiciels, et en sécurisant la propriété intellectuelle concurrentielle.
- Gestion flexible du catalogue de logiciels **:** facilite l'introduction d'offres innovantes, flexibles et axées sur les clients de nouveaux marchés.
- Consolidation et automatisation des opérations liées aux licences **:** : éliminez certaines tâches opérationnelles manuelles associées à la distribution de licences, pour gagner du temps, minimiser les erreurs et réduisez les coûts.
- Outils de gestion des licences des utilisateurs finaux : augmentez la transparence pour les utilisateurs finaux et réduisez les coûts de distribution de licences tout en améliorant la satisfaction des clients.
- Suivi et reporting détaillés : découvrez comment votre logiciel est activé et utilisé, quand et par qui, afin d'améliorer les prises de décisions relatives aux produits et aux activités.

La nouvelle version de Sentinel LDK apporte de nouvelles fonctionnalités et améliorations :

- Sentinel Cloud Licensing **:** la distribution de licences via le Cloud est à présent disponible avec Sentinel LDK, la première (et la seule) solution de distribution de licences qui propose des options de gestion, de verrouillage et de distribution de licences matérielles, logicielles basées sur le cloud, dans une seule et unique solution. Pour en savoir plus sur la distribution de licences via le Cloud avec LDK, veuillez

  Consulter notre page Sentinel Cloud.

- Amélioration d'AppOnChip: la meilleure protection contre l'utilisation non autorisée des logiciels, en exigeant la présence d'une clé matérielle pour que l'application s'exécute correctement. Dans Sentinel LDK 7.1, vous constaterez que plusieurs améliorations ont été apportées au niveau de cette fonctionnalité de sécurité du logiciel.

  Découvrez MAINTENANT comment mettre les pirates dans le vent avec AppOnChip.

FACTEUR DE SUCCÈS

COUP DE PROJECTEUR SUR LES PRODUITS

FROST & SULLIVAN
2013 BEST PRACTICES AWARD
GLOBAL SOFTWARE MONETIZATION MARKET SHARE LEADERSHIP AWARD

Facteur de réussite : SafeNet a remporté le prix de Global Market Share Leadership Award de 2013 dans la catégorie Monétisation de logiciels, décerné par Frost & Sullivan ?

Le prix Frost & Sullivan Market Share Leadership Award est décerné à l'entreprise qui a acquis la plus grande part de marché dans son secteur. À propos de ce prix, Frost and Sullivan a déclaré que « SafeNet » confirme sa position **de leader sur presque tous les aspects du marché de la monétisation de logiciels.** » En outre, « SafeNet a **étendu sa gamme de produits de manière innovante et stratégique** pour s'adapter à l'évolution du marché potentiel. » Pour plus d'informations sur ce prix, lisez l'article ici.