SENTINEL
SOFTWARE
MONETIZATION
SOLUTIONS

Sentinel LEAP

Noticias de protección y derechos de licencia que puede utilizar

Q2 2014

Esta versión EMS contiene nuevas características, como por ejemplo, concesión de licencias en volumen, división y transferencia de concesiones de derechos, mayor facilidad de uso y mejora de los servicios web.

MÁS INFORMACIÓN

Nuestra solución emblemática de monetización de software no ha hecho más que mejorar. Con la versión más reciente de Sentinel LDK puede licenciar desde la nube su software con licencia en instalaciones del cliente

MÁS INFORMACIÓN

Ha tenido la oportunidad de evaluar Sentinel HL, la llave de hardware de nueva generación de SafeNet? ¿Qué espera?

MÁS INFORMACIÓN

España: +34 93 325 50 42
América Latina:+5255 5202 5411

PÁGINA PRINCIPAL

Sentinel CLOUD LICENSING

¿Creía que el licenciamiento en la nube no era para usted? Pues recapacite.

En 2011, anunciamos la introducción de los servicios Sentinel Cloud en nuestra cartera de productos y servicios. Los servicios Sentinel Cloud fueron la primera y única solución de gestión de licenciamiento de software y de concesión de derechos suministrada desde la nube. Proveía una completa solución de monetización de software para aplicaciones basadas en la nube (SaaS). Hoy nos complacemos en anunciar la incorporación del licenciamiento en la nube de Sentinel, nuestra solución en la nube para desarrolladores de software con licencia propietaria. Sí, lo ha leído bien, ahora por primera vez puede disfrutar de las ventajas del licenciamiento en la nube como proveedor de software no en el modo SaaS. Mejor aún, usted y sus usuarios finales pueden utilizar el licenciamiento en la nube de Sentinel aun cuando tengan instalaciones no conectadas a Internet.

Con el licenciamiento en la nube de Sentinel:

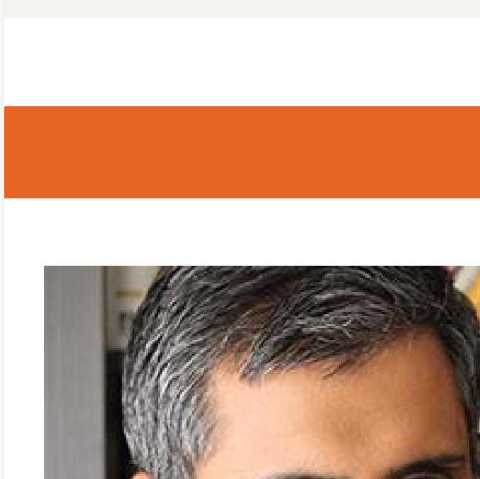
Recopilar datos de uso en su software: La información recopilada le ayuda a impulsar decisiones estratégicas y desarrollar los productos que mejor se adaptan a las necesidades de sus clientes. Además, el acceso a datos de uso del cliente le permite ampliar sus modelos comerciales mediante la introducción de precios basados en el consumo.

- **Hacer cambios y actualizaciones en licencias en tiempo real**: Hacer cambios a licencias en tiempo real le otorga el control completo de su software y permite a sus clientes comprar en un instante más características, más productos y más licencias.
- **Autorizar el acceso a su software desde cualquier dispositivo**: Con licencias conectadas a la red, los proveedores de software alojado en las instalaciones del cliente como usted ya no pueden atar una licencia a una sola máquina. LDK Con el licenciamiento en la nube de Sentinel LDK, dispone ahora la flexibilidad de vincular una licencia a un solo usuario. Esta nueva y potente capacidad significa que puede otorgar al usuario el acceso a su software desde computadores de escritorio, Pc's portátiles, tabletas, smartphones u otros dispositivos. En todo momento. En todo lugar. En cualquier dispositivo. ¡Por fin una solución de licenciamiento que elimina su dependencia del bloqueo de nodos!

¿Listo para aprender más acerca del licenciamiento en la nube con Sentinel Cloud Licensing? ¿Listo para comenzar su prueba gratuita? Visite hoy nuestra página de Sentinel Cloud!

NOTICIAS DEL SECTOR

NOTICIAS CORPORATIVAS



Licenciamiento en la nube: la evolución del licenciamiento

Les presento a Omkar Munipalle, director de estrategia y desarrollo empresarial para la cartera de licenciamiento en la nube de SafeNet.

Describa su función en SafeNet y su ámbito de especialización.

Ocupo el cargo de director de estrategia y desarrollo empresarial para la cartera de licenciamiento en la nube de SafeNet. En esta función soy propietario de la estrategia y ejecución de salida al mercado para servicios en la nube y licenciamiento en la nube de Sentinel. Llevo muchos años trabajando en la nube, en SaaS, en el mercado de inteligencia y análisis comercial con experiencia vertical específica en las altas tecnologías, Aero y dispositivos médicos.

¿Qué le hizo interesarse en un principio en el licenciamiento en la nube?

Desde el principio he sido un apasionado defensor de todo lo relacionado con la nube. Dado que las empresas se encuentran en un mercado abarrotado, tienen en cuenta todo aspecto del proceso comercial para optimizar y que les ofrezca una ventaja. Las ventajas actuales a las que el licenciamiento en la nube puede aportar a la transformación de un negocio tradicional son fenomenales y el hecho de que dicha capacidad pueda repercutir de manera significativa es lo primero que me atrajo en el licenciamiento en la nube.

¿Por qué el licenciamiento en la nube se está convirtiendo en un tema candente en el sector del software?

El mercado de software está en constante evolución y las prácticas de consumo de software están cambiando. Los consumidores quieren consumir en función de sus características preferidas, de sus tiempos de uso preferidos, o sencillamente en función de sus necesidades personales .

Somos también testigos de un cambio fundamental en la manera en que las aplicaciones se suministran y mantienen. Las soluciones licenciadas en entornos locales están siendo sustituidas por aplicaciones del tipo software como servicio (SaaS). Como resultado de ello, los proveedores de software independientes se enfrentan con el desafío de adaptar ofertas para que funcionen en la nube y en un entorno virtual, lo que incluye no solo recursos y tecnología, sino también modelos de licenciamiento que monetizan adecuadamente aplicaciones de SaaS.

Mediante soluciones eficaces de licenciamiento en la nube, los proveedores de software pueden definir catálogos de servicios y modelos comerciales y acuerdos de suministro de servicios, controlar la autenticación de usuarios y medir la utilización del servicio. Estas soluciones también deben poder gestionar cualquier aplicación, esté o no basada en la nube, que se suministra a cualquier dispositivo.

Una de las ventajas clave del licenciamiento en la nube, para usuarios y proveedores de software por igual, es la capacidad de autoservicio y de automatización. Los usuarios llegan a actualizar sus preferencias con solo oprimir un botón en una interfaz web y los proveedores obtienen estas actualizaciones de inmediato. La funcionalidad de control a distancia simplifica y acelera el aprovisionamiento, las actualizaciones, renovaciones y cancelaciones de licencias. Las soluciones de licenciamiento en la nube pueden automatizar procesos de fondo, para asegurar una eficacia operativa y, a la vez, los usuarios obtienen sus aplicaciones de la manera que ellos quieren, más rápido.

¿Para quién es ideal el licenciamiento en la nube?

En momentos en que se prevé un crecimiento exponencial del software suministrado en la nube, todos los proveedores de software deben echar un vistazo a la nube, si es que no lo han hecho ya.

El licenciamiento en la nube es ideal para empresas que ya ofrecen software como servicio, o para proveedores locales que tienen claro que la incorporación de modelos de suministro basados en la nube a su cartera tradicional aumentará su alcance en el mercado.

La nube tiene el potencial de ofrecer una verdadera diferenciación e innovación a proveedores de software que procuran prestar un mejor servicio a sus usuarios. Proveedores de software que entienden la necesidad de otorgar acceso en tiempo real para uso del cliente, proporcionar información para ayudarlos a crear productos que satisfagan mejor las necesidades de los clientes y que se centran en mercados aún inexplorados.

Quiero clasificar tres ventajas específicas:

1.Transformación del negocio: El licenciamiento en la nube tiene la capacidad de transformar su modelo comercial central y abrir de inmediato nuevas posibilidades de incrementar ingresos. Al utilizar la nube, los proveedores pueden ofrecer diversos modelos de fijación de precios, desde modelos de licencia basados en el consumo, de prepago y de pospago hasta los de suscripción.

2.Ventajas operativas: La nube brinda a los desarrolladores de software la capacidad de notificar de forma proactiva al cliente acerca del estado de su licencia y de renovar, actualizar y activar automáticamente características o módulos, en tiempo real o casi en tiempo real. Proveedores locales con licenciamiento en la nube ya no tienen por qué preocuparse de los entornos virtualizados. La nube ayuda a rastrear con precisión licencias en dichos entornos, para evitar la pérdida de ingresos y otorgar al usuario una experiencia sin interrupciones.

3.Mejor experiencia del cliente: El licenciamiento en la nube mejora de manera significativa la experiencia del usuario tanto en el aspecto del cumplimiento de licencia, al eliminar el uso de hardware tokens y en el del uso permitiendo que los clientes puedan comprar características a elección, para una experiencia de usuario mucho más eficaz y sin problemas.

¿Qué soluciones de licenciamiento en la nube ofrece SafeNet?

Sentinel Cloud Licensing de SafeNet saca partido de las ventajas de una licencia conectada a la nube, para software local y para servicios suministrados en la nube por igual, con una plataforma única de gestión administrativa (back-office). La solución proporciona fijación de precios basado en el uso y brinda nuevos modelos comerciales para aplicaciones locales, de modo que los clientes puedan pagar a medida que crecen. El licenciamiento basado en el consumo se enfoca en el uso de características o cantidades de datos almacenados, de transacciones de datos y de tiempo de procesamiento, para satisfacer las exigencias de los usuarios en cuanto a una fijación de precios más en línea con lo que obtienen del software.

El licenciamiento en la nube de Sentinel Cloud se ofrece en dos soluciones:

Sentinel Cloud Services: Esta es una oferta en la nube completa, en la que el componente de gestión de concesión de derechos y los componentes de licenciamiento en la nube (cumplimiento) se suministran desde la nube en un verdadero modelo de tenencia múltiple de SaaS. Los clientes que entregan su software en el formato local o en la nube se benefician de los servicios de Sentinel Cloud. El tiempo de implementación se reduce considerablemente, la huella de TI es inexistente y las actualizaciones se llevan a cabo en la nube sin interrumpir la experiencia.

Licenciamiento en la nube de Sentinel Cloud: En esta solución la unidad de cumplimiento de licencia o licenciamiento se ofrece en la nube. El componente de gestión de concesión de derechos puede ser también LDK local. Esto brinda a los clientes la singular capacidad para gestionar sus licenciamientos mediante una combinación de nube, hardware (dongles) o licenciamiento de software. Estoy seguro de que los clientes podrán gestionar sin problemas a sus clientes, independientemente del mecanismo de suministro de software que utilizan y la imposición de cumplimiento más pertinente para ese segmento.

¿Cuáles son algunos de los últimos avances que ofrece el licenciamiento en la nube de SafeNet?

Si bien las nuevas características que lanzaremos en la nube en los próximos meses son muchísimas, la que más me entusiasma es la capacidad de Sentinel Cloud de funcionar incluso en un escenario de red aislada, donde no hay conexión a Internet. Mediante esta característica podremos ayudar a todos nuestros clientes con la totalidad de sus casos de uso, independientemente de cómo y dónde se realice la implementación.

¡Visite hoy mismo nuestras páginas cloud!

EVENTOS

NOTICIAS DEL SECTOR

CLOUD WORLD FORUM

Webcast: Todo acerca de modelos comerciales basados en el uso

SafeNet actuará como patrocinador activo en el próximo Cloud World Forum, el evento líder sobre la nube de la región de Europa, Oriente Medio y África (EMEA), con la agenda más completa del sector de todo lo relacionado con la nube. La 6a. sesión anual incluirá 12 encuentros liderados por usuarios finales de la nube: más de 300 oradores de multinacionales, empresas pequeñas y medianas, organizaciones del sector público, protagonistas de Internet, reguladores y analistas toman la palabra en disertaciones atractivas y sugerentes, laboratorios prácticos, sesiones de reflexión y demostraciones en vivo durante dos días (http://cloudwf.com/about/). Expertos en monetización de software de SafeNet hablarán sobre medición de uso de software y fijación de precios basada en el consumo, como parte de la agenda de la conferencia. Si usted es un editor de software que busca mejores maneras de empacar su software, obtener nuevos negocios e introducir modelos de fijación de precios novedosos, inscríbase ya y venga a vernos el 17 y el 18 de junio en el Olympia National Hall de Londres, en el Reino Unido.

PREGUNTE a los Expertos

Webcast: Todo acerca de modelos comerciales basados en el uso

En nuestra sesión del webcast «Consulte a los expertos» más reciente examinamos los modelos comerciales basados en el uso y cómo pueden beneficiarle.

Vea este webcast para enterarse de:

- Cómo utilizan los desarrolladores de software el licenciamiento en la nube para recopilar información de uso
- Cómo apalancar el licenciamiento en la nube para aplicaciones especializadas y también locales
- Qué es el «licenciamiento en la nube» y cómo ayuda a medir el uso

Si es un proveedor de SaaS en busca de mejores maneras de empaquetar o tarificar su servicio, o si es un proveedor local que desea recopilar datos y disfrutar del licenciamiento en tiempo real, este webcast es para usted.

Vea este Webcast :

España

América Latina

PRODUCTO DESTACADO

EVENTOS

Características nuevas y mejoradas en la última versión del Sentinel LDK 7.1, el sistema de gestión de licenciamiento y de gestión de derechos de software de SafeNet.

Sentinel LDK suministra a los dasarrolladores de software una solución de monetización de software completa y lista para usar, que les permitirá proteger su software y simplificar procesos operativos a la vez que mejorar la experiencia del usuario final. Con Sentinel LDK, los dasarrolladores de software se benefician de:

- **Copia de software y protección de IP:** : maximice la rentabilidad impidiendo el uso no autorizado y la distribución de software, y asegurando la propiedad Intelectual.
- **Gestión flexible del catálogo de software**:introduzca fácilmente en nuevos mercados ofertas innovadoras, flexibles y orientadas al cliente
- **Consolidación y automatización de operaciones de licenciamiento**:elimine las tareas operativas manuales relacionadas con el licenciamiento para ahorrar tiempo, minimizar errores y reducir costos
- **Herramientas de gestión de la licencia del usuario final**:incremente la transparencia del usuario final y reduzca los costos de asesoramiento de licenciamiento, y al mismo tiempo mejore la satisfacción del cliente.
- Seguimiento e informes detallados:obtenga una mejor comprensión de cómo se activa y utiliza su software, cuándo y por quién, para mejorar la capacidad de toma de decisiones sobre el producto y la empresa.

La versión más reciente de Sentinel LDK incluyes e nuevas características y mejoras, entre ellas:

- Licenciamiento de Sentinel Cloud: el licenciamiento en la nube se ofrece ahora con Sentinel LDK, lo que la convierte en la primera solución de licenciamiento que proporciona opciones de suministro, bloqueo y gestión de licencias de hardware, software y basadas en la nube, todo en una sola solución. Para más información acerca del licenciamiento en la nube con LDK, le invitamos a visitar nuestra página en línea de Sentinel Cloud.
- Mejoras en AppOnChip: AppOnChip brinda la mejor protección contra el uso no autorizado de software, al requerir una llave de hardware para la ejecución adecuada de la aplicación. Con Sentinel LDK 7.1, puede esperar ver varias mejoras de facilidad de uso para esta característica de seguridad de software de vanguardia. Entérese de cómo mantener a los piratas informáticos en la ignorancia AHORA con AppOnChip.

FACTOR DE ÉXITO

PRODUCTO DESTACADO

FROST & SULLIVAN
2013
BEST PRACTICES AWARD
GLOBAL SOFTWARE MONETIZATION MARKET SHARE LEADERSHIP AWARD

Factor de éxito: SafeNet fue galardonada por Frost & Sullivan con el premio 2013 Global Market Share Leadership Award in Software Monetization

El premio de Liderazgo en cuota de mercado de Frost & Sullivan se otorga a la compañía que haya demostrado su excelencia en conseguir la mayor cuota de mercado en su sector. En el comentario escrito del premio, Frost and Sullivan señaló que «SafeNet sigue manteniendo su **liderazgo en casi todos los aspectos del mercado de monetización de software.**" Además, «SafeNet ha ampliado **su línea de productos en cuanto a innovaciones y estrategia** para mantenerse al día con la profundidad y amplitud cambiantes del mercado potencial». Para leer acerca de este premio, descargue aquí el comentario escrito.